

Rentabilitetsberegning – salg av vin på glass med Le Verre de Vin:



SPART SVINN + MERSALG = KOSTNADSKONTROLL OG ØKT FORTJENESTE!

EKSEMPLER SPART SVINKOSTNAD

Antall glass (15 cl.) SVINN/uke	10	15	20	25
KOSTPRIS (25,- ex.mva./glass)	250	375	500	625
SVINN/TAP pr. år (50 uker)	12.500	18.750	25.000	31.250

EKSEMPLER FORTJENESTE MERSALG

Antall glass (15 cl.) vin MERSALG/uke	25	50	75	100
Økt omsetning/år*	100.000	200.000	300.000	400.000
- Økt varekost/år*	31.250	62.500	93.750	125.000
= ØKT FORTJENESTE/år*	68.750	137.500	206.750	275.000

*: Basert på følgende forutsetninger:

- gj.sn. salgpris/glass ex.mva: 80,-
- gj.sn. varekost/glass ex.mva: 25,-
- antall uker/år: 50

M.A.O.; EN INVESTERING I VINPRESERVERINGSSYSTEMET LE VERRE DE VIN VIL I DE FLESTE TILFELLER VÆRE NEDBETALT PÅ FÅ MÅNEDER!