

Rentabilitetsberegning – salg av vin på glass med Le Verre de Vin:



SPART SVINN + MERSALG = KOSTNADSKONTROLL OG ØKT FORTJENESTE!

EKSEMPLER SPART SVINNKOSTNAD

Antall glass (15 cl.) SVINN/uke	10 glass	15 glass	20 glass	25 glass
KOSTPRIS (30,- ex.mva./glass)	300	450	600	750
SVINN/TAP pr. år (50 uker)	15.000	22.500	30.000	37.500

EKSEMPLER FORTJENESTE MERSALG

Antall glass (15 cl.) vin MERSALG/uke	25 glass	50 glass	75 glass	100 glass
Økt omsetning/år* (ex.mva)	150.000	300.000	450.000	600.000
- Økt varekost/år* (ex.mva)	37.500	75.000	112.500	150.000
= ØKT FORTJENESTE/år*	112.500	225.000	337.500	450.000

*: Basert på følgende forutsetninger:

- gj.sn. salgspris/glass ex.mva: 120,- (150,- inkl. mva)
- gj.sn. varekost/glass ex.mva: 30,-
- antall uker/år: 50

EKSEMPLER PÅ TILBAKEBETALINGSTID, BASERT PÅ KOSTPRIS AV HHV. PRESERVERINGSMASKIN TIL KR. 34.900 OG DOBBEL PODBAR TIL KR. 52.900:

SVINN/uke	MERSALG/uke	Sum spart svinn + fortjeneste mersalg/år	Nedbetalingstid, uker (investering kr. 34.900)	Nedbetalingstid, uker (investering kr. 52.900)
10 glass	25 glass	125.000	15	22
15 glass	50 glass	243.750	8	11
25 glass	100 glass	481.250	4	6